



Le financement de la lutte contre les violences basées sur le genre

Recommandations issues de l'atelier de réflexion collective (11/06/2024 - Sist'Her Abidjan)

Ces recommandations sont le fruit d'un atelier d'intelligence collective qui a été mené le 11 juin à l'espace Sist'Her de Empow'Her Côte d'Ivoire à Abidjan. Cet atelier a été mené dans le cadre du projet Feminist Opportunities Now, au travers duquel Empow'Her accompagne 10 OSC ouest-africaines dans la création d'une activité génératrice d'auto-financements.

Les participant.e.s ont travaillé sur le sujet du financement de la prise en charge et de la lutte contre les VBG autour de quatre axes :

- Les modèles économiques
- Les réseaux et les écosystèmes
- Les bailleurs et acteurs de la solidarité internationale
- Les états et collectivités locales

Empow'Her remercie les participant.e.s, issu.e.s d'organisations variées : *Association Liaison Universelle pour le Bien-Être des Enfants et des Jeunes, Associations des Jeunes Leaders pour la Paix et et le Développement, Le Réseau des Femmes pour la Réconciliation Nationale, la Cohésion et l'Équité Sociales (REFERENCES), Femin-In, E-Education Citoyenne, Mon Enfant Ma Vie, Women In Nexus, La Mère de la Collégienne, Unis pour Sauver des Vies Bouaflé, Médecins du Monde, Collectif des Activistes de Côte d'Ivoire, Association des Femmes Juristes de Côte d'Ivoire, Actuelles, Opinions Eclairées, les Orchidées Rouges, COVIE, DASH, ONG Citoyennes pour la Promotion et Défense des Droits des Enfants, Femmes et Minorités (CPDEFM), le Programme National de Lutte contre les VBG, l'Ambassade du Canada, l'Union des Villes et Communes de Côte d'Ivoire, l'Ecole des Hautes Etudes en Sciences Sociales (EHESS)*

1

Modèle économique

Les ONG et OSC ouest-africaines reposent souvent financièrement sur les cotisations et apports de leurs membres. Quelles sont les alternatives ? Comment mobiliser des ressources supplémentaires ?

- Miser sur la **visibilité** en alimentant son site internet et ses réseaux sociaux en données qualitatives et quantitatives ; **accentuer la communication avec les bailleurs**
- Organiser des **meetings et des festivals** ; **des galas** pour lever des fonds. Faire des collectes de dons en ligne
- Créer une **offre de services** pour diversifier les revenus de l'association
- Réaliser une **base de donnée** (commune) des **bailleurs** par secteur d'intervention
- **Renforcer les capacités** de ses équipes pour ne pas manquer de ressources en interne
- Mobiliser les **entreprises** dans le cadre de leurs politiques de **RSE** (Responsabilité Sociale des Entreprises)

2

Réseaux et écosystèmes

- Répondre aux appels à projet en **consortium** : les organisations les plus expérimentées peuvent être cheffes de file des consortium et les organisations les plus novices peuvent bénéficier de l'expertise et de la crédibilité de l'organisation cheffe de file
- Créer des **partenariats** basés sur la **complémentarité** des expertises et des moyens afin de permettre une **prise en charge holistique** des survivant.e.s
- Partager les **bonnes pratiques** entre OSC et se **transmettre les compétences**
- Travailler des collaborations multi-acteurs : états, entreprises, fondations, OSC et ONG
- Collaborer avec les **états** et **faciliter le partage des données**
- Systématiser les **conventions de partenariats** pour clarifier l'objet du partenariat et les rôles de chaque partie-prenante

3 Bailleurs et acteurs de la solidarité internationale

- **Renforcer les compétences** des OSC en matière de soumission d'appels à projet
- **Flexibiliser, simplifier et clarifier** les procédures d'appels à projet
- Mieux faire **circuler l'information** lors de la publication d'appels à projet - créer des portails sur lesquels ces derniers seraient publiés
- Allonger la **durée** des financements et développer les **financements alternatifs** pour les OSC locales
- Améliorer la **redevabilité des financeurs** pour éviter les ruptures de contrats de subventions à mi-projet
- Soutenir les OSC **au delà de la période financée** : prévoir un fond de 5 à 10% du montant de la subvention pour continuer de financer le fonctionnement et le renforcement de capacité 1 an après la fin du projet financé.
- Permettre aux OSC de progresser en leur donnant un **feedback** en cas de rejet de leur dossier

4 Etats et collectivités

- L'état doit **mobiliser des fonds** et **prendre en charge la lutte contre les VBG** par des **financements directs ou indirects**
- Créer un **cadre réglementaire** qui facilite la création de structure qui luttent contre les VBG et subventionner davantage ces organisations
- Travailler en **synergie** avec l'Etat pour déployer un meilleur écosystème
- Développer des **bases de données** avec l'Etat
- Faire comprendre aux entités de l'Etat les **besoins** qui existent sur le terrain
- Développer la **coopération décentralisée** avec les collectivités locales
- Recourir aux **budgets participatifs** dans les communes et travailler sur des **budgets sensibles au genre** (de manière transverse)
- Faire **appliquer les lois par des décrets**
- Vulgariser les **lois en langue locale**

Conclusions

L'atelier a permis de mettre en lumière la nécessité de développer des synergies - d'une part entre les ONG qui doivent s'allier pour mettre en commun leurs compétences, mais aussi avec les autres catégories d'acteur.ice.s. Les organisations de la société civile doivent travailler avec les entreprises, avec les communes et collectivités, et avec l'Etat

L'Etat et les collectivités doivent apporter leur soutien aux organisations engagées contre les VBG et prendre en compte les recommandations issues du terrain.

Il semble par ailleurs nécessaire de faire évoluer la relation entre les bailleurs et les organisations de la société civile, qui ont besoin d'un accès au financement plus transparent et plus flexible. Les bailleurs doivent pouvoir contribuer au renforcement des OSC qu'ils subventionnent.

En somme, il est nécessaire de miser sur les approches partenariales et intégrées avec des relations entre acteur.ices basées sur la transparence et le renforcement mutuel.



Pour en savoir plus, rendez-vous sur le site de Empow'Her empow-her.com et sur le site du projet FON feministnow.org

fon@empow-her.com



In partnership with

